

Conseillère/Conseiller en vente d'articles de sports

Contrat / Saisonnier

Localisation / Saint-Jean-en-Royans (26)

Les sports de montagne ont toujours été l'un des fils rouge personnel et/ou professionnel ?

Vous aimez allier pratique, technique, passion sportive et conseil client ?

Alors, collaborons

Installés depuis 2004 dans le village de Saint-Jean-en-Royans, au cœur de destinations touristiques, notre enseigne à taille très humaine, offre un large choix de vêtements, de chaussures et de matériels de toutes marques aux passionnés des sports de montagne et de verticalité.

Notre spécialité ? Proposer des produits adaptés à la pratique de la randonnée, de la spéléo, de l'escalade, du canyoning, du ski, aux voyages... auprès d'une clientèle de particuliers et de professionnels. En parallèle de notre point de vente, nous promouvons et vendons nos gammes de produits via notre site e-commerce.

Notre moteur ? Allier conseil, maîtrise technique, sens du service et satisfaction client, passion, respect de l'environnement et d'un cadre de vie... l'ensemble portée par une équipe dynamique et enthousiaste de 8 personnes.

Le responsable de magasin, appréciant collaborer dans un esprit corporatif, engagé et proactif, souhaite renforcer son équipe en vente en intégrant un(e) **vendeur(se) H/F** ayant déjà de l'expérience en vente de vêtements et de chaussures.

Le poste...

Vous serez garant(e) du développement de la performance commerciale du magasin en assurant les ventes et les conseils techniques inhérents. Pour favoriser la satisfaction client, sa fidélisation et le développement des ventes, votre quotidien sera :

- Assurer l'accueil client,
- Analyser son besoin et lui apporter conseil et choix des produits adéquats pour favoriser son expérience magasin,
- Concrétiser les ventes adaptées,
- Garantir le suivi de la politique commerciale en matière de gamme, de marge et de prix établi avec la Direction,
- Veiller à la bonne tenue du magasin,
- Contrôler les flux de marchandises et surveiller l'état des stocks en magasin,
- Gérer les approvisionnements et la tenue des gammes produits,
- Gérer le service après-vente.

Le contexte...

Afin de soutenir notre fort développement actuel, nous avons besoin de renforcer notre organisation et plus particulièrement notre équipe de vente. Notre objectif est de maintenir notre position de leader sur le marché de la verticalité tout en consolidant notre expertise sur les sports de montagnes, auprès de nos clients. Nous aspirons également à poursuivre notre développement sur de nouveaux marchés... Ce qui peut aussi offrir de belles perspectives à moyen/long terme pour la personne qui souhaite s'inscrire dans notre projet d'entreprise.

Le profil...

Quelques soit votre parcours (autodidacte, de cursus initial commerce et/ou vente), ce que vous aimez particulièrement c'est combiner votre passion pour les sports de montagne et l'Outdoor ainsi que la gestion de la relation client.

Vous avez déjà pu démontrer votre expertise dans les domaines vêtements et/ou chaussures au travers d'une pratique personnelle combinée à une expérience en vente.

Nous recherchons, en plus d'un(e) vendeur(se), une personnalité passionnée, engagée, investie et qui pourra faire bénéficier de son expérience confirmée à l'ensemble de l'équipe, et faire rayonner une bonne image de l'enseigne.

Vous vous retrouvez dans la description de ce profil ? N'attendez-plus et transmettez-nous votre profil/candidature. Nous vous contacterons très rapidement.

Info + /

Prise de poste avril idéalement

Poste saisonnier jusqu'au 31 Aout 2026 – Base 35 h (Travail le samedi). Peut déboucher sur un poste en CDI.

Rémunération ouverte à discussion, selon expertise et expérience.

Envoyer CV et lettre de motivation à direction@croque-montagne.fr