

Les FICHES *PRATIQUES* des
Mardis de la création / reprise

“Guide” du créateur

Les étapes de la création de votre
entreprise



JUILLET/AOÛT 2026

Avant de créer, posez les bases

Créer une entreprise ne s'improvise pas

Une bonne idée ne suffit pas.
Il faut un projet rentable et financé.

- ➡ Premier réflexe : chiffrer vos besoins réels
- ➡ Ne démarrer jamais "au feeling"



Le piège n°1 : sous-estimer le budget

Listez tous vos besoins de départ.

👉 Pensez à :

- ✓ Matériel,
- ✓ Véhicule,
- ✓ Ordinateur,
- ✓ Stock,
- ✓ Site internet,
- ✓ Dépôt de garantie



Paroles d'expert

"Beaucoup oublient les dépenses invisibles."

Comprendre le BFR

Le cash dont vous avez besoin tous les mois

👉 Vous payez :

- 💵 les Fournisseurs,
- 💵 les Charges,
- 💵 le Loyer.

Mais vos clients paient parfois plus tard !

👉 C'est le fameux BFR

Le problème numéro 1 des jeunes entreprises



Paroles d'expert

“Le besoin en fonds de roulement (BFR) est un indicateur essentiel pour tout créateur d'entreprise. Il correspond à l'argent dont l'entreprise a besoin en permanence pour financer son exploitation. L'entrepreneur doit connaître et maîtriser le décalage de trésorerie entre les dépenses et les recettes de son activité, afin de lui éviter des difficultés à court terme.”

Faites un vrai prévisionnel

Piloter son entreprise = anticiper

👉 un prévisionnel sert à :

- ✓ Voir les dépenses,
- ✓ prévoir les recettes,
- ✓ Eviter les mauvaises surprises !



Paroles d'expert

"Faites simple mais réaliste et surtout pas de chiffre "optimistes" "

Suivez votre trésorerie chaque mois

⚠ Le chiffre d'affaires ne suffit pas

Une entreprise peut vendre ...
et manquer de cash

👉 Regardez :

- ✓ ce qui rentre,
- ✓ ce qui sort
- ✓ le solde réel du compte.

⚠ Anticiper = survivre



Vérifiez votre rentabilité

👉 À partir de quand gagnez-vous vraiment de l'argent ?

Le seuil de rentabilité =
le minimum à vendre pour couvrir vos charges.

👉 En dessous : **perte**

👉 Au dessus : **bénéfice**

💡 Connaître ce chiffre est indispensable



Ne cherchez pas un financement trop tard

Préparez votre dossier avant de demander un prêt

- ✓ Business plan clair
- ✓ Chiffres cohérents
- ✓ Projet crédible

👉 Une banque finance un projet préparé

✗ Pas une idée floue



Choisissez le bon statut

☞ Entreprise individuelle ou société ?

Le choix impacte :

- ✓ vos impôts
- ✓ votre protection
- ✓ vos charges sociales
- ✓ votre crédibilité

☞ Le “meilleur statut” n'existe pas

☞ Il dépend de votre projet



Les différents statuts

Statut Juridique	Nombre d'associés	Capital Social Minimum	Responsabilité des associés	Régime Social du Dirigeant	Régime Fiscal (par défaut)
SARL	2 à 100	Libre (1 € min.)	Limitée aux apports	- Gérant majoritaire : TNS (Sécurité Sociale des Indépendants) - Gérant égalitaire/minoritaire : Assimilé-salarié	Impôt sur les Sociétés (IS) (Option IR possible sous conditions)
EURL	1 unique	Libre (1 € min.)	Limitée aux apports	- Gérant associé unique : TNS (Sécurité Sociale des Indépendants) - Gérant tiers : Assimilé-salarié	Impôt sur le Revenu (IR) (Option IS possible)
SAS	2 minimum (pas de plafond)	Libre (1 € min.)	Limitée aux apports	Président / Dirigeants : Assimilé-salarié (si rémunéré, sinon pas de couverture)	Impôt sur les Sociétés (IS) (Option IR possible pour 5 ans max)
SASU	1 unique	Libre (1 € min.)	Limitée aux apports	Président associé unique : Assimilé-salarié (si rémunéré, sinon pas de couverture)	Impôt sur les Sociétés (IS) (Option IR possible pour 5 ans max)
SA	2 min. (non cotée) 7 min. (cotée)	37 000 € minimum	Limitée aux apports	Dirigeants (Président du CA, Directeur Général) : Assimilé-salarié	Impôt sur les Sociétés (IS)

Points clés à retenir :

Vous lancez le projet seul ? Vous devez vous orienter vers l'EURL ou la SASU. La SASU offre une plus grande souplesse de gestion, l'EURL a des charges sociales généralement moins élevées sur la rémunération du dirigeant.

Vous êtes plusieurs associés ? La SARL est très encadrée par la loi (idéale pour les projets familiaux ou artisanaux). La SAS offre une immense liberté contractuelle dans la rédaction des statuts (idéale pour les Start-ups et les projets prévoyant l'entrée d'investisseurs).

Le régime social :

Le statut de TNS (Sécurité Sociale des Indépendants) est moins coûteux en cotisations sociales (environ 45% du revenu net).

Le statut d'Assimilé-salarié offre une protection sociale similaire à celle des salariés (hors chômage) mais coûte plus cher (environ 75% du salaire net).

Ne choisissez pas seul

☞ “Ne rester pas seul !” Faites vous accompagner

☞ “Être accompagné accélère souvent votre réussite, nos partenaires sont nombreux à votre écoute*”

*CCI - CMA- Chambre d'agriculture, Initiative Sarthe, BGE, France Active, BPi France, etc.

Paroles d'expert

“Un avocat, un expert-comptable, un réseau d'accompagnement peut vous aider à construire votre projet. Un bon conseil coûte toujours moins cher qu'une erreur”



Ce qu'il faut retenir

Créer son activité = préparer, anticiper, sécuriser

- ✓ Chiffrez vos besoins
- ✓ Suivez votre trésorerie
- ✓ Anticipez vos charges
- ✓ Choisissez le bon statut
- ✓ Faites-vous accompagner

Paroles d'expert

"Une entreprise solide se construit avant le lancement."



Plus d'information ? Rencontrons-nous !



L'Office Cowork
15 rue du 11 novembre
72310 Bessé sur Braye



missionecco@cc-vba.com / campus@cc-vba.com



06 33 79 35 47



JUILLET/AOÛT 2026